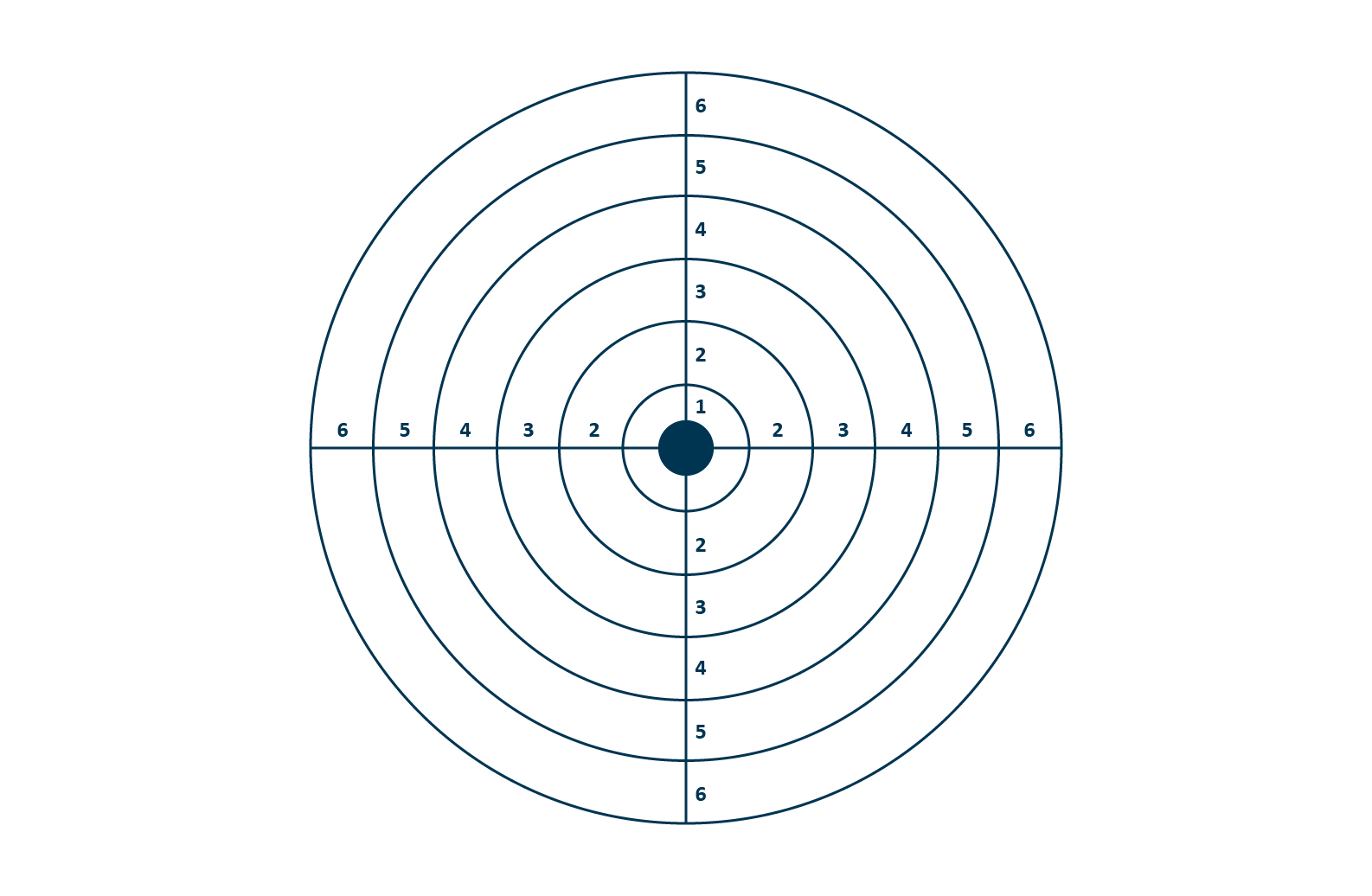
Habilidades de influencia

**El círculo de la influen*SI*a**

Sitúa en el gráfico (poniendo su nombre o iniciales) a los compañeros / clientes / proveedores / manager… que son relevantes para ti para que consigas alcanzar tus objetivos.

1 a 3 (cerca del centro) a las personas que, de forma activa, te ayudan a conseguir tus objetivos (Te dan la información necesaria, reaccionan rápido, te apoyan, te solucionan los problemas…)

4 a 6 (más alejados del centro) a las personas que NO te ayudan a conseguir tus objetivos, o que te ayudan menos de lo que querrías (Velocidad, calidad, frecuencia, proactividad…)



¿Quién quiero que me ayude más?

¿Qué es lo que quiero que mejore?

¿Qué me haría decir: “ahora las cosas van como yo querría que fueran”?